



BüroWARE Oil

Software für den Energiehandel

SOLUTIONS

Was wir tun

Wir geben Unternehmen Energie

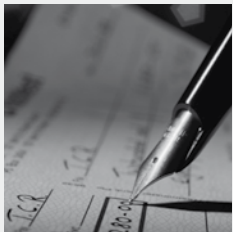


Software ist Energie – sie treibt die Prozesse in einem Unternehmen an und optimiert diese. Software schafft die Infrastruktur zur Abwicklung zukünftiger Aufgaben in neuen Märkten.



Software trägt damit entscheidend zur Unternehmens-effizienz bei und definiert die Basis zur Unternehmensentwicklung entscheidend mit.

Wir verstehen es, die Bedürfnisse einer Branche sowie die Bedürfnisse eines einzelnen Unternehmens zu erkennen und diese in optimale Prozesse zu fassen.



Wir entwickeln Softwarelösungen und sind darauf spezialisiert, deren Leistung auf die Gegebenheiten einer Branche auszulegen. Wir verfügen über die Erfahrung, unternehmensbezogene Anforderungen effizient umzusetzen.



Wir denken auch an morgen und entwickeln unsere Softwarelösungen auf einer zukunftsfähigen Plattform, die eine ideale Basis auch für zukünftige Anforderungen der Technologie, des Marktes und unserer Kunden, darstellt.



Uns treibt an, unseren Kunden mit einer stets passgenauen Software die ideale Energiequelle für eine höhere Unternehmenseffizienz zu liefern.

MS Solutions Informationstechnologien –
Intelligente Branchenlösungen.

Was Sie tun

Sie handeln mit Energie

Die Mineralöl- und Energiebranche ist ein Wirtschaftssektor in ständiger Bewegung. Ein weltweit steigender Bedarf sowie denkbare oder spekulierbare Versorgungsengpässe sorgen für Preissteigerungen und Marktschwankungen.

Diese Tatsache bringt Unternehmen der Branche dazu, nach neuen Wegen und Märkten zu suchen sowie diese für sich zu erschließen.

Neue Wege finden die Unternehmen einerseits in ihren bestehenden Geschäftsbereichen. Hier können z. B. neue Wege den Verkauf aktiv optimieren und für mehr Abschlüsse mit höheren Margen sorgen. Neue Wege können aber auch die Disposition und Verwaltung effizienter machen und somit die Kosten senken. Für Ertragssteigerungen sorgen auch neue Wege im Einkauf oder der Produktion. Auch in den bestehenden Geschäftsbereichen finden Unternehmen neue Märkte. Auch Zusammenschlüsse und Expansionen sowie das Erschließen neuer Verkaufsgebiete oder Kundengruppen gehören hierzu.

Andererseits findet die Branche ihre zukünftigen Märkte in neuen oder anderen Energien. Auch wenn die klassischen Energien momentan in nahezu allen Verbrauchsbereichen den größten Anteil bilden – ist der Branche bewusst, dass die Tendenz zu neuen Energien geht. In einem Absatzmarkt früher – im anderen später.

Diese Marktveränderungen stellen die gesamte Branche vor große Aufgaben. Diese Veränderungen bieten für jedes einzelne Unternehmen aber auch große Chancen.



SOLUTIONS

Was wir für Sie tun

Dauerhafte Energie für eine höhere Unternehmenseffizienz

Wir verstehen Ihre Branche, den Energiehandel.

Mit BüroWARE Oil wurde eine Branchensoftwarelösung entwickelt, in welcher mehrjährige Branchenerfahrung sowie die Anforderungen vieler Energiehändler, unserer Kunden, enthalten sind. Unsere Kunden erhalten hierdurch ein sehr breites Spektrum an Funktionalitäten, welche in Summe zu einer höheren Effizienz führen.

Wir verstehen Sie.

Auch innerhalb einer Branche, haben die Unternehmen unterschiedliche Entwicklungen durchlaufen, sind in unterschiedlichen Sparten tätig und haben sich verschiedentlich im Markt positioniert. Aus diesem Grund wurde BüroWARE Oil auf einer Plattform entwickelt, die es ermöglicht auch unternehmensspezifische Anforderungen abzubilden oder Bedürfnisse anderer BüroWARE Branchenlösungen zu integrieren bzw. zu verwenden. Während bei den meisten Softwarelösungen in solchen Fällen auf externe Systeme ausgewichen werden muss – und hierdurch teure und anfällige Inseln entstehen, die Software komplett individualisiert wird und somit nicht mehr updatefähig ist oder eben die Anforderungen überhaupt nicht abgedeckt werden – können BüroWARE Oil-Anwender ihre speziellen Anforderungen direkt in einer Lösung nutzen.



Wir sehen Ihr Unternehmen als Ganzes.

In unseren Softwarelösungen sind alle unternehmensrelevanten Bereiche vereint. Vertriebssteuerung, Kundenbindung, Warenwirtschaft, Lagerwirtschaft, Produktion, Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung uvm. sind in einem Kern enthalten. Hierdurch erhalten unsere Kunden ein Höchstmaß an Transparenz.

Wir denken für Sie an morgen.

Der Markt und die Wirtschaft verändern sich zunehmend schneller, auch in Ihrer Branche. Nur wenn sich auch Ihre Software diesen Veränderungen stellt, wird Ihr Unternehmen dauerhaft effektiv mit dieser Lösung arbeiten können. Unter diesem Grundsatz wurde BüroWARE Oil auf einer Plattform entwickelt, die jederzeit veränderbar und erweiterbar ist und dennoch updatefähig bleibt.

Software für den Energiehandel –
Investitions- und Zukunftssicher.



SOLUTIONS

BüroWARE Oil ist die kaufmännische Branchensoftwarelösung für mittelständische Unternehmen aus der Energiebranche.

Auf höchstem Niveau wird ein umfassendes Leistungsspektrum geboten, welches alle unternehmensrelevanten Bereiche in einer Software vereint. Durch die flexible Anpassbarkeit von BüroWARE Oil werden weiterhin auch individuelle Anforderungen realisiert, die in Summe ein Höchstmaß an Unternehmenseffizienz bieten.

Durch die Updatefähigkeit sowie die hohe Anzahl an BüroWARE-Installationen bietet BüroWARE Oil ein Novum an Zukunfts- und Investitionssicherheit.

BüroWARE Oil

Das Lösungskonzept für den Energiehandel



SOLUTIONS

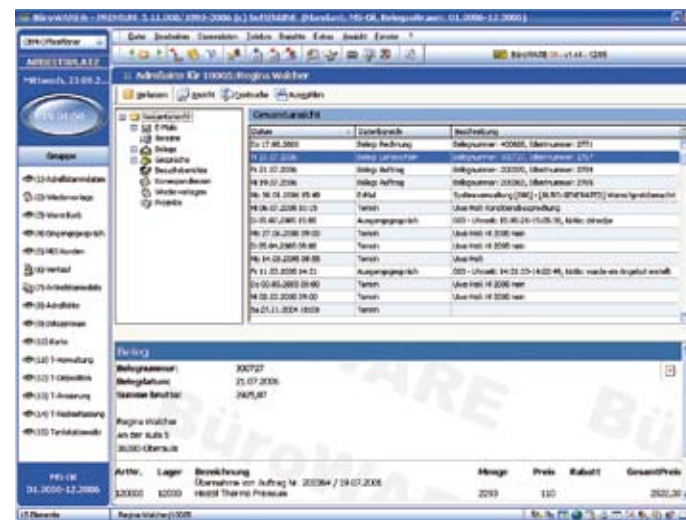
Funktionen

Bereits im Standard geeignet für Heizölgeschäft, Großhandel offene Waren, Schmierstoffhandel und -produktion, Heizungstechnik

Marketing / CRM

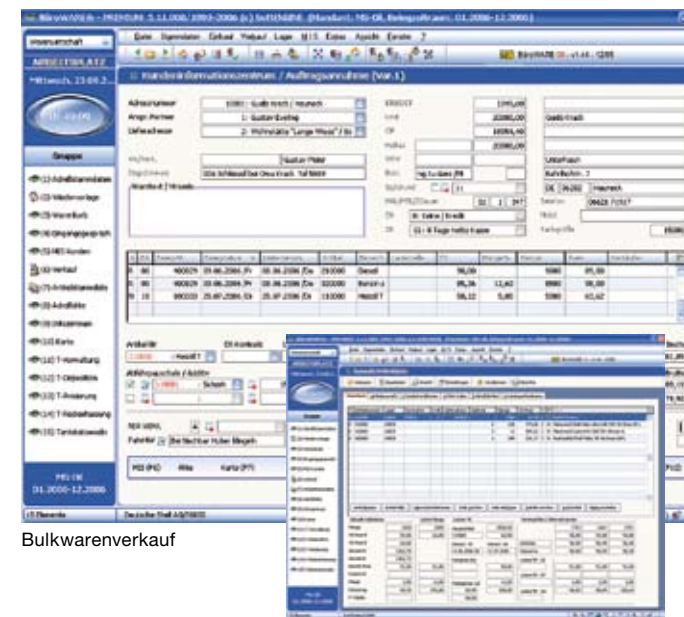
Der Kunde steht im Mittelpunkt.

- Marketingauswertungen, Kaufverhalten, Potentielle Kunden
- Telefonieanbindung (TAPI)
- Wiedervorlagefunktion und Terminplaner
- Angebotsverwaltung
- Adressakte
- Kartendarstellung Kundenpotentiale und nicht ausgelastete Touren
- Serienbriefmanagement



Adressakte mit allen Informationen zum Kunden

- Vorfalbezogene Schnellbelegerfassung (Heizöl, Großhandel, Schmierstoffe)
- Preiskalkulation mit Dropmengen, Frachtkosten, verschiedenen Margen, Gebietskalkulationen uvm.
- Alternativartikelverwaltung
- Kundenvolltextsuche
- Sammelrechnung
- Sammelbesteller
- Verkäufer- und Vertreterabrechnung



Bulkwarenverkauf

Schmierstoffverkauf

Verkauf

Alle Informationen auf einem Blick. Keine Eingabe mehr als notwendig.

Konditionen

- Kunden/Artikel Sonderkonditionen
- Kunden/Waregruppen Rabatte
- Verbandskonditionen
- Konditionsmanagement / Automatische Preisanpassungen
- Aktionen
- Verkaufskontrakte
- Frachtkalkulationen (von Ladestelle zum Kunden)
- Teilzahlungsmanagement

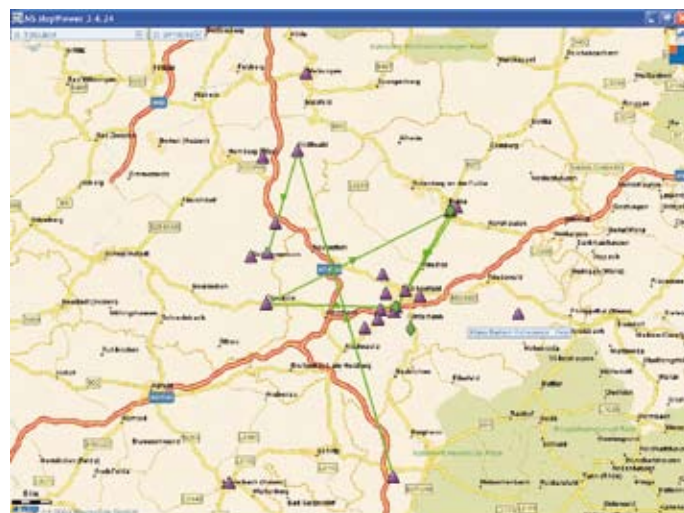
- Kontraktverwaltung und -disposition
- Ladestellen und Tagespreisverwaltung mit Preishistorie
- Eingangsrechnungskontrolle
- Kommissionsbestellungen, Streckengeschäfte
- Automatischer Bestellvorschlag

Einkauf

Disposition / Touren

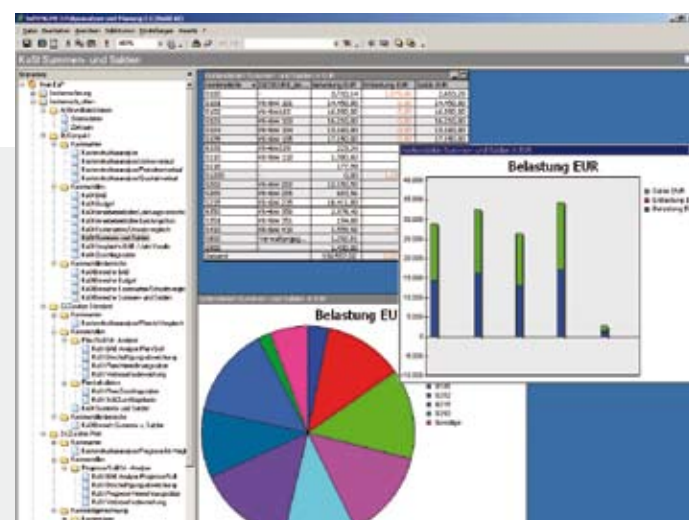
Transparenz für eine effektive Fahrzeugauslastung.

- Integrierte Touren disposition
- Integrierte Kartendarstellung
- Schnittstelle zu Tourenoptimierungssystemen
- Schnittstelle zu Fahrzeugsystemen
- Ergonomische Tourenvisierung und Tourenrückfassung
- Automatischer Liefervorschlag
- Tourennachkalkulation



Visualisierung Aufträge und potentielle Kunden

Finanzbuchhaltung / Kostenrechnung



Analyse aus der Kostenrechnung

- Vollständige und zertifizierte Buchhaltung, GDPDU Schnittstelle
- Integrierte Kreditlimitprüfung
- Mahnwesen
- Zahlungsverkehr inkl. elektronischer Kontoauszug
- Kostenstellen, Kostenträger- und Projektkostenrechnung
- Erfolgsrechnung z. B. für Verkäufer, Fahrzeuge, Unternehmensbereiche, Tankstellen, Filialen

Weitere Möglichkeiten und Module

- Tankstationsabrechnung / Agenturabrechnung
- Umfassendes Report- und Analysecenter
- Produktionsplanung und -steuerung
- Heizungstechnik
- Dokumentenarchivierung und -management
- Mailintegration und Mailsignaturlösung
- Anlagenbuchhaltung
- Lohn- und Gehaltsabrechnung
- Data-Warehouse System
- B2B-Flow Unternehmensadapter
- BüroWARE Designer
u.v.m.

Webmodule

- CRM-Portal (für Ihre Kunden)
- Wunschpreismodul
- Shopsystem

Schnittstellen

- Fahrzeugsysteme (TDL, MTW Fahrverkauf)
- Tourenoptimierung (Optitool, PTV)
- Tankstationssysteme
- Creditreform
- Kommunikationsplattformen (Tobit David, MS Exchange)
- Variables Schnittstelleninterface (Excel, ASCII, EDI, XML)

Alle Funktionen

Für den Mineralölhandel

1. Zukunftssicherung durch Marktverbreitung
2. Mitten in der modernen IT-Infrastruktur
3. Integration aller kaufmännischen Systeme
4. Entwickelt für die Energiebranche
5. Organisatorische Freiheit schon heute
6. Offen für Ihre Unternehmensentwicklung
7. Transparente Unabhängigkeit
8. Teamfähig für systemübergreifende Gesamtlösungen
9. Investitionssicherung durch Updatefähigkeit
10. Die Zeit ist reif für kompromisslose Lösungen

10 Gründe

Für den Wechsel zu BüroWARE Oil



SOLUTIONS

1.
Zukunftssicherung
durch Marktverbreitung

- Mit ca 6.500 Installationen im deutschsprachigen Raum gehört die kaufmännische Softwareplattform BüroWARE mit zu den am meisten verbreiteten Systemen.
- BüroWARE wird von mehreren Softwarehäusern bzw. Dienstleistern für die unterschiedlichen Branchen und Anwender veredelt. Beim Ausfall eines dieser Unternehmen können die Lösungen einfach von einem anderen weiterentwickelt werden.

Mit der Entscheidung für BüroWARE Oil setzt Ihr Unternehmen auf eine überdurchschnittliche Zukunftssicherheit.

2.
Mitten in der modernen
IT-Infrastruktur

BüroWARE wurde von Anfang an unter Microsoft Windows entwickelt und ist deshalb nicht nur auf einem hochmodernen technologischen Level, sondern nutzt auch die Funktionen der modernen IT-Welt:

- Telefonieanbindungen sowie die Connectoren zu Microsoft Exchange oder Tobit David integrieren alle Kommunikationswege. Word- und Excel-Anbindungen sind obligatorisch.
- Durch die Einsatzmöglichkeit auf modernen skalierbaren Terminalservern sind in Sachen Performance und Verfügbarkeit überdurchschnittliche Ergebnisse möglich.

Mit der Entscheidung für BüroWARE Oil erhält Ihr Unternehmen die Möglichkeit, alle Funktionen der modernen IT auch wirklich zu nutzen.

3.
Integration aller kauf-
männischen Systeme

BüroWARE Oil enthält alle unternehmensrelevanten Bereiche in einem und ermöglicht so eine Unternehmensführung in Echtzeit. Verkaufsförderung/Kundenbindung (CRM), Warenwirtschaft/Produktion, Finanz- und Anlagenbuchhaltung sowie Kostenrechnung sind in einer Softwarelösung vereint.

- Ausgefeilte Analysewerkzeuge stellen jederzeit die gesamtheitliche Unternehmenssituation dar.
- Doppelte Datenhaltung sowie aufwändige und anfällige Schnittstellen sind nicht nötig.

Mit der Entscheidung für BüroWARE Oil steigern sie Ihre Unternehmenstransparenz nennenswert.

4.
Entwickelt für die
Energiebranche

BüroWARE Oil wurde von Anfang an gezielt für die Mineralöl- und Energiebranche entwickelt.

- Bereits im Standard werden branchenspezifische Anforderungen und Prozesse optimal und hochgradig automatisiert geboten.
- Auch der Faktor Mensch ist branchenspezialisiert. Wir verstehen Sie und Ihre Anforderungen.

Mit der Entscheidung für BüroWARE Oil erfährt Ihr Unternehmen deutliche Effizienzsteigerungen bei der Abarbeitung der Branchenprozesse.

5.
Organisatorische
Freiheit schon heute

Die Philosophie der BüroWARE Softwareplattform ist von Anfang an die Anpassbarkeit. Je genauer eine Softwarelösung auf das jeweilige Unternehmen zugeschnitten ist, desto effizienter und erfolgreicher wird es damit arbeiten.

- Keine Eingabe mehr als nötig! Gerade bei der Auftragserfassung, Kundenpflege oder Rückerfassung werden die Bearbeitungszeiten mit der in BüroWARE Oil möglichen Anpassbarkeit minimiert.
- Auch gänzlich neue Funktionen, Datenbanken, Automatisierungsläufe und Geschäftsprozesse können in der Individualisierungsebene „BüroWARE Designer“ mit relativ geringen Aufwand entwickelt werden.

Mit der Entscheidung für BüroWARE Oil bestimmen Sie selbst, wie und was Ihnen die Software bietet.

„Wachsen und verändern Sie sich“ – BüroWARE Oil bietet die besten Voraussetzungen, sich immer wieder auf die aktuelle Unternehmenssituation anzupassen.

- Unabhängig von der Branchenentwicklung kann BüroWARE Oil jeweils auf genau Ihre aktuelle Unternehmenssituation, bzw. speziellen Bedürfnisse, angepasst werden.
- BüroWARE Oil Anwender erhalten auch die Möglichkeit, Funktionen oder Vorgehensweisen aus anderen BüroWARE Branchenlösungen zu verwenden.

Mit der Entscheidung für BüroWARE Oil schaffen Sie für Ihr Unternehmen die beste Voraussetzung für Veränderungen in neuen Wegen und Märkten.

Bei den meisten kaufmännischen Softwaresystemen sind die Anwender hochgradig abhängig von ihrem jeweiligen Softwarelieferanten. BüroWARE Oil hingegen macht kein Geheimnis daraus.

- Offene Datenbanken ermöglichen es, auch ohne fremde Hilfe, alle Daten direkt oder via Export auszulagern.
- Das BüroWARE Entwicklungswerkzeug, den Designer, können Sie oder Ihre EDV-Abteilung nutzen und verschiedenste Anpassungen oder Erweiterungen im eigenen Hause durchführen, was zu schnelleren Reaktionszeiten führt.

Mit der Entscheidung für BüroWARE Oil machen Sie Ihr Unternehmen maßgeblich unabhängiger und flexibler.

Für die Realisierung von Unternehmensübergreifenden Lösungen, aber auch zur Schaffung automatisierter Abläufe innerhalb eines Unternehmens, ist das Zusammenspiel mit anderen Softwaresystemen von entscheidender Bedeutung.

- Frei definierbare Onlineschnittstellen für alle Tabellen per Excel, XML, ASCII, EDI.
- B2B-Flow Unternehmensadapter.

Mit der Entscheidung für BüroWARE Oil erhalten Sie eine außerordentlich teamfähige Softwarelösung.

Die ständige Weiterentwicklung der Geschäftsprozesse in der Wirtschaft sowie die rasante technologische Evolution in der Informationstechnologie, machen auch eine ständige Aktualisierung des Softwarekerns notwendig. Der Lebenszyklus von nicht Updatefähigen Softwaresystemen nimmt deshalb rapide ab.

- BüroWARE Basisupdates passen die Software stets auf die aktuellen Betriebssystem- und Technologieanforderungen an.
- Branchenkonfigurationsupdates bringen neue Funktionen mit.

Mit der Entscheidung für BüroWARE Oil erhalten Sie eine Softwarelösung mit ungekannt langem Lebenszyklus und schützen hierdurch Ihre Investition.

- Die Zeit, in der gezielt auf ältere Software zurückgegriffen werden musste, um eine stabile Lösung zu erhalten, ist längst vorbei. In BüroWARE Oil stecken mehr als 10 Jahre Windows Entwicklungserfahrung.
- Es ist nicht mehr notwendig auf starre und global wenig verbreitete Softwarelösungen zurückzugreifen, um Branchenfunktionen zu erhalten. BüroWARE Oil ist dynamisch, verbreitet und hochgradig Branchenbezogen.
- Es ist auch nicht mehr notwendig, auf eine Individualisierung seiner Softwarelösung zu verzichten, da die Updatefähigkeit verloren wäre – BüroWARE Oil ist anpassbar, erweiterbar und bleibt dennoch Updatefähig

Entscheiden Sie sich für eine hochmoderne, vielfältige, zugeschnittene und Zukunftssichere kaufmännische Softwarelösung – entscheiden Sie sich für BüroWARE Oil.

6.
Offen für Ihre
Unternehmensentwicklung

7.
Transparente
Unabhängigkeit

8.
Teamfähig für system-
übergreifende Lösungen

9.
Investitionssicherung
durch Updatefähigkeit

10.
Die Zeit ist reif
für kompromisslose
Lösungen



MS SOLUTIONS GmbH

Robert-Bosch-Straße 4
95369 Untersteinach
Deutschland

Telefon +49 92 25/95 14-0
Telefax +49 92 25/95 14-30

www.ms-solutions-it.de